

Profil: Mag. Klaus Dirnberger, MAS (Mediation)

Berufliche Fakten

Wirtschafts Coach, -Mediator und Aufsichtsrat.



Selbständige Tätigkeit

Seit mehr als 20 Jahren Wirtschaftscoachings und -Mediationen
10 Jahre klassische Unternehmensberatung (IT, Organisation, Controlling)
6 Jahre als Sparringpartner für das Top-Management in 6 längeren Fällen.
1 Jahr als Aufsichtsrat-Vorsitzender-Stv. (börsennotiert) + Beiratsfunktionen

37 Jahre Unternehmensführung seit 1984, davon

26 Jahre als Geschäftsführer und Vorstand
3 Jahre als Interim Manager (nicht öffentlich) in mehreren Fällen,

29 übernommene Führungsfunktionen seit 1984, davon

19 Funktionen als Geschäftsführer und Vorstand, davon 2 international,

16 Unternehmensbeteiligungen seit 1984.

Fachliche Expertise

- Mehr als 100 Fälle im Bereich Aufbau- und Ablauforganisation,
- Mehr als 50 Fälle im Bereich Controlling und Rechnungswesen,
- Mehr als 50 Fälle für Finanzierung und Umschuldung
- Mehr als 20 Investorenrunden und M&A Transaktionen,

Mediations Expertise

- Mediation und Co-Mediation seit 2000
- Eingetragener Mediator (ZivMedG) ab 2004, inzwischen beendet
- Mitglied in der ExpertsGroup Wirtschaftsmediation der WKO seit 2004

Erreichbarkeit:

Mobil +43/ 664/ 201 22 22
Mail dirnberger@alphateam.at
<http://www.alphateam.at/leistungen/unternehmensfuehrung/>

alphaTeam Systemische Beratung GmbH, A-4470 Enns, Pflugstraße 17



Profil: Mag. Klaus Dirnberger, MAS

Berufliche Erfahrungen

03/1993 - 2004 Unternehmensberater, parallel zu den Managementfunktionen

2000 bis jetzt Wirtschaftscoach und-Mediator

Chronologische Darstellung der wichtigsten Management- und Aufsichtsfunktionen

04/2000 – jetzt	alphaTeam Systemische Beratung GmbH	Gesellschafter, bis 2022 auch GF
07/2022 – jetzt	UNSER SONNENSTROM ...GmbH, PV Projekte	Gesellschafter, Projektentwicklung
07/2021-09/2021	PV-Projekte, E-Ladeinfrastruktur: Business Development und Organisationsentwicklung	
09/2019- 09/2020	CLEEN Energy AG (börsennotiert Wien)	Vorstand, COO
05/2018- 08/2019	CLEEN Energy AG (börsennotiert Wien)	Aufsichtsratsvorsitzender Stv.
06/2018- 09/2018	Innovative Wärmepumpe: Organisationsentwicklung, Geschäftsplanung	
10/2005 – 06/2017	ANGER MACHINING GmbH (mbi group Konzern)	Geschäftsführender Gesellschafter CEO in USA und Deutschland
03/2001 – 01/2002	EUROL Gruppe	Geschäftsführer
10/1997 – 06/1999	ÖBAU/ Bauwelt/ SPAR - KÖCK	Geschäftsführer
1996 - 1999	Geschäftsführender Gesellschafter (25%) einer Unternehmenssanierung GmbH	
06/1997 – 02/1999	Geschäftsführender Gesellschafter an einem geplanten Freizeitpark Parndorf	
12/1995 – 01/1997	25% aktiver Gesellschafter der Projektgesellschaft - Designer Outlet Center Parndorf	
12/1991 – 03/1995	Kfm. Leiter und Prokurist: Filialkette Elektrohändler, Elektroinstallation, GWH-Installation	
07/1988 - 07/1991	Leiter Controlling, Organisation, Auftragsbearbeitung: Filialketten Möbeleinzelhandel	
01/1984 – 11/1987	Filial Geschäftsführer, Leiter Administration, Einzelhandel mit Trendsportarten	

Mandate als Geschäftsführer und Vorstand (handelsrechtlich) - auszugsweise

04/2000 – jetzt	alphaTeam Systemische Beratung GmbH	Gesellschafter, bis 2022 auch GF
	Gemeinsam mit meiner Frau DDr. Silvia Dirnberger-Puchner wurde alphaTeam zu einem geschätzten Anbieter entwickelt; Systemische Beratung mit Training und Organisationsentwicklung, Coaching, Mediation.	
	Unternehmensführung mit Interimmanagement, Aufsichtsrat und als Sparringpartner für das Top-Management.	

- 09/2019- 09/2020** **CLEEN Energy AG (börsennotiert Wien)** **Vorstand, COO**
Umwelttechnologie, Photovoltaik, Stromspeicher, LED
- Finanzielles: Übernahme der Bearbeitung, Verhandlung und Abschluss eines Verfahrens mit der ÖPR/ FMA (Finanzmarktaufsicht); Aufrollung von Jahresabschlüssen und Abschlussprüfungen; Begebung eines Wandeldarlehens; Kapitalerhöhung; Finanzierungsrunden; Schaffung einer soliden Finanzierungsbasis der Projekte insbesondere durch die Gründung und den Aufbau des Contracting-Geschäftsbereichs sowie die Gründung der 100%-Tochter CLEEN Energy Einsparcontracting GmbH.
- Unternehmensentwicklung: Verbesserung der internen Prozesse, Einführung eines ERP Systems samt Vorbereitung für IFRS und Konsolidierung; Aufbau einer zweiten Ebene und strukturelle Veränderungen in den Abläufen und Prozessen, um das Unternehmen für das weitere Wachstum zu rüsten.
- Produkte/ Strategie: Entwicklung eines tragfähigen Geschäftsmodells der CLEEN Energy AG – “Rundum-Sorglos Partner für Energieeffizienz Lösungen“ – als Kauf, Leasing oder Contracting.
- 10/2005 – 06/2017** **ANGER MACHINING GmbH (mbi group Konzern)** **Geschäftsführender Gesellschafter
CEO in USA und Deutschland**
- Maschinen- und Anlagenbau für die Bearbeitung von automotiven Präzisionsbauteilen
- Finanzielles: 2006 Umschuldung und finanzielle Restrukturierung; 2007-2015 mehrere Investorenrunden; 2014-2015 Redimensionierung; 2015 -2017 schrittweiser Verkauf der Anteile an der mbi-group an einen strategischen Investor -Maschinenbaugruppe aus Taiwan
- Unternehmensentwicklung: 2007-2013 Wachstum im Durchschnitt mit mehr als 30%/ Jahr; Akquisition und Restrukturierung eines Zulieferers; Gründung von Tochterunternehmen in Deutschland und Japan; Wachstum in der Gruppe von rund 6,5 Mio auf rund 50 Mio bei Mitarbeiterwachstum von 65 auf rund 250 Mitarbeitern.
- Produkte/ Strategie: Mit neu entwickelten Anlagen wurden mehrere Automobil OEMs als Direktkunden gewonnen; Staatspreis für Innovation; Lieferant des Jahres bei ZF; USA Business Award der WKO; selbst Miterfinder bei Patenten.
- 03/2001 – 01/2002** **EUROL Gruppe** **Geschäftsführer**
Mineralölverarbeitende Industrie, technische Öle und Fette
- Fortführung nach Insolvenz zum Verkauf einer Gruppe mit Unternehmen am Standort und im europäischen Ausland verkauft. Im Fortführungszeitraum waren kritische Herausforderungen zu bewältigen: Finanzierung, internationalen Markenstreitigkeiten, Einbringlichkeit von Gesellschafterdarlehen, Folgewirkungen eines Großbrandes im August 2001. Verkauf erfolgte Ende 2001.
- 10/1997 – 06/1999** **ÖBAU/ Bauwelt/ SPAR - KÖCK** **Geschäftsführer**
Baustoffhandel, Baumärkte, Textil- und Sporthandel, SPAR Märkte
- Die sehr diversifizierte und eigentümergeführte regionale Unternehmensgruppe wurde gesellschaftsrechtlich umstrukturiert und die SPAR Märkte innerhalb der Familie weiter gegeben. Einführung eines integrierten ERP Systems, Aufbau Controlling und Kostenrechnung. Verwertung einer Grundstücksreserve an der Autobahnausfahrt Leobersdorf. Die Unternehmen haben sich nach Fertigstellung dort eingemietet.

Profil: Mag. Klaus Dirnberger, MAS

Aus- und Fortbildungen, auszugsweise

2015	CSE – Certified Supervisory Expert: Incite, Wien
2013	Systemisches Führungskurriculum: Simon, Weber & Friends Heidelberg/ Berlin
2012	ISBM International Summer School on Business Mediation, Admont, 1-wöchig
2010	Kaizen/ Toyota Production System 1-Wochen Seminar (Japan)
2009	Jeweils 1-wöchige Fortbildungen „Führen“ und „Person und Kommunikation“, Controller Akademie, Markus Stamm, Starnberg
2008	ISBM International Summer School on Business Mediation, Admont, 1-wöchig
2007	CTE – Certified Turnaround Expert: Incite, Wien
2007	CMC – Certified Management Consultant: Incite, Wien (inzwischen kein Rezertifizierung)
2006	ISBM International Summer School on Business Mediation, Admont, 1-wöchig
2004	ISBM International Summer School on Business Mediation, Admont, 1-wöchig
2000/02	Studium „EGM European General Mediator – Soziale Kompetenz für Konfliktmanagement und Mediation“ an der Universität Klagenfurt, Master Abschluss MAS (Mediation) inklusive 2 Wochen Gruppendynamik (Organisationslaboratorium, Trainingsgruppe)
1999	1-wöchige Fortbildung „Change Management durch Controlling“, Controller Akademie, Markus Stamm, Starnberg
1999	1-wöchige Fortbildung „Projekte erfolgreich durchsetzen“, Controller Akademie, Markus Stamm/ Prof. Titscher, Starnberg
1993-99	diverse Seminare über Kommunikation, Konflikt, Beratungsprozessbegleitung
1993-95	Ausbildung als Trainer in der Erwachsenenbildung (WIFI)
1993	Ausbildung als Berater für ISO-9000 Qualitätsmanagementsysteme
1992/93	Ausbildung und Prüfung als Unternehmensberater
1989/90	5-stufige Ausbildung an der Controller-Akademie Gauting/München (Dr. Deyhle)
1988	Abschluss des juristischen Studiums in Linz und Salzburg an der Uni Salzburg mit Mag. jur.
1977	Matura am BORG Linz, Honauerstraße

Profil: Mag. Klaus Dirnberger, MAS (Mediation)

Persönliches



Zur Familie:

Geboren 30.5.1959

Verheiratet mit DDr. Silvia Dirnberger-Puchner

4 Kinder

Hobbies und Leidenschaften:

Anhaltende Leidenschaft für Fischen und seit 20 Jahren Fliegenfischen.

Lebenslang begeisterter Sportler, wobei sich die Sportarten geändert haben. Schifahren, Fußball, Windsurfer („der ersten Stunde“), Badminton, ... Golf - Platzreife.

Aktives Interesse an Natur, Umweltschutz und dezentraler Energie.

Ehrenamtliche Funktionen

Beginnend als Jugendlicher habe ich mich durchgehend in verschiedenen ehrenamtlichen Funktionen engagiert.

2023 Mitwirkung bei der Gründung und nun Beirat der Erneuerbare Energie Gemeinschaft Enns.

Seit 2014 bin ich Obmann des sehr aktiven ENNSER FISCHEREIVEREIN, www.fvenns.at.

Gewählter Vertreter in mehreren Gremien der OÖ und NÖ Fischereioorganisationen.

Ich freue mich sehr, wenn meine Erfahrungen, meine fachliche Basis sowie meine ausgeprägte Zielorientierung Ihr Interesse geweckt haben und hoffe, dass es zu einem persönlichen Kennenlernen kommt.

Erreichbarkeit:

Mobil +43/ 664/ 201 22 22

Mail dirnberger@alphateam.at

<http://www.alphateam.at/leistungen/unternehmensfuehrung/>

alphaTeam Systemische Beratung GmbH
A-4470 Enns, Pflugstraße 17

(QR Kontaktdaten)

