

Profil: Mag. Klaus Dirnberger, MAS (Mediation)

## Berufliche Fakten

Manager auf Zeit, Aufsichtsrat oder Sparringpartner für das Top-Management.



**37 Jahre Unternehmensführung seit 1984, davon**  
26 Jahre als Geschäftsführer und Vorstand,  
11 Jahre als angestellter oder interimistischer Manager, 2. Ebene.

**29 übernommene Führungsfunktionen seit 1984, davon**  
19 Funktionen als Geschäftsführer und Vorstand, davon 2 international,  
10 Funktionen als angestellter oder interimistischer Manager, 2. Ebene.

### Parallel dazu in selbständiger Tätigkeit

9 Jahre Unternehmensberatung mit mehr als 100 Fällen,  
3 Jahre als Interim Manager (nicht öffentlich) in 5 Fällen,  
6 Jahre als Sparringpartner für das Top-Management in 5 Fällen.  
1 Jahr als Aufsichtsrat Vors.Stv. (börsennotiert), mehrere Beiratsfunktionen

**15 Unternehmensbeteiligungen seit 1984**

## Fachliche Expertise

- Mehr als 100 Fälle im Bereich Aufbau- und Ablauforganisation,
- Mehr als 50 Fälle im Bereich Controlling und Rechnungswesen,
- Mehr als 50 Fälle für Finanzierung, Umschuldung und außergerichtliche Restrukturierung,
- Mehr als 20 Investorenrunden und M&A Transaktionen,
- Mehr als 20 Wirtschaftcoachings und -Mediationen.

## Mitgliedschaften, Zertifizierung



Internationaler Controller Verein



Forum Restrukturierung und Turnaround

ReTurn Forum Restrukturierung



Turnaround Management Association®  
Austria

Turnaround Management Austria



Dachverb. Öst. Interimmanagement



CERTIFIED  
SUPERVISORY  
EXPERT

zertifizierter Aufsichtsrat

## Erreichbarkeit:

Mobil +43/ 664/ 201 22 22

Mail [dirnberger@alphateam.at](mailto:dirnberger@alphateam.at)

<http://www.alphateam.at/leistungen/unternehmensfuehrung/>

alphaTeam Systemische Beratung GmbH, A-4470 Enns, Pflugstraße 17



**Profil:** Mag. Klaus Dirnberger, MAS

## Berufliche Erfahrungen

### Mandate als Geschäftsführer und Vorstand (handelsrechtlich) - auszugsweise

09/2019- 09/2020	<b>CLEEN Energy AG (börsennotiert Wien)</b>	<b>Vorstand, COO</b>
	<b>Umwelttechnologie, Photovoltaik, Stromspeicher, LED</b>	
	<u>Finanzielles:</u> Übernahme der Bearbeitung, Verhandlung und Abschluss eines Verfahrens mit der ÖPR/ FMA (Finanzmarktaufsicht); Aufrollung von Jahresabschlüssen und Abschlussprüfungen; Begebung eines Wandeldarlehens; Kapitalerhöhung; Finanzierungsrunden; Schaffung einer soliden Finanzierungsbasis der Projekte insbesondere durch die Gründung und den Aufbau des Contracting-Geschäftsbereichs sowie die Gründung der 100%-Tochter CLEEN Energy Einsparcontracting GmbH.	
	<u>Unternehmensentwicklung:</u> Verbesserung der internen Prozesse, Einführung eines ERP Systems samt Vorbereitung für IFRS und Konsolidierung; Aufbau einer zweiten Ebene und strukturelle Veränderungen in den Abläufen und Prozessen, um das Unternehmen für das weitere Wachstum zu rüsten.	
	<u>Produkte/ Strategie:</u> Entwicklung eines tragfähigen Geschäftsmodells der CLEEN Energy AG – "Rundum-Sorglos Partner für Energieeffizienz Lösungen" – als Kauf, Leasing oder Contracting.	
10/2005 – 06/2017	<b>ANGER MACHINING GmbH (mbi group Konzern)</b>	<b>Geschäftsführender Gesellschafter CEO in USA und Deutschland</b>
	<b>Maschinen- und Anlagenbau für die Bearbeitung von automotiven Präzisionsbauteilen</b>	
	<u>Finanzielles:</u> 2006 Umschuldung und finanzielle Restrukturierung; 2007-2015 mehrere Investorenrunden; 2014-2015 Redimensionierung; 2015 -2017 schrittweiser Verkauf der Anteile an der mbi-group an einen strategischen Investor -Maschinenbaugruppe aus Taiwan	
	<u>Unternehmensentwicklung:</u> 2007-2013 Wachstum im Durchschnitt mit mehr als 30%/ Jahr; Akquisition und Restrukturierung eines Zulieferers; Gründung von Tochterunternehmen in Deutschland und Japan; Wachstum in der Gruppe von rund 6,5 Mio auf rund 50 Mio bei Mitarbeiterwachstum von 65 auf rund 250 Mitarbeitern.	
	<u>Produkte/ Strategie:</u> Mit neu entwickelten Anlagen wurden mehrere Automobil OEMs als Direktkunden gewonnen; Staatspreis für Innovation; Lieferant des Jahres bei ZF; USA Business Award der WKO; selbst Miterfinder bei Patenten.	
03/2001 – 01/2002	<b>EUROL Gruppe</b>	<b>Geschäftsführer</b>
	<b>Mineralölverarbeitende Industrie, technische Öle und Fette</b>	
	Die aus vielen Unternehmen am Standort aber auch im europäischen Ausland bestehende Gruppe war nach Insolvenz im Auftrag des Eigentümers und der finanzierenden Bank fortzuführen, damit durch einen Verkauf ein teilweiser Rückfluss der ausstehenden Finanzierung erfolgen kann.	
	Im Fortführungszeitraum waren kritische Herausforderungen zu bewältigen: Finanzierung, internationalen Markenstreitigkeiten, Einbringlichkeit von Gesellschafterdarlehen, Folgewirkungen eines Großbrandes im August 2001. Verkauf erfolgte Ende 2001.	

<b>10/1997 – 06/1999</b>	<b>ÖBAU/ Bauwelt/ SPAR - KÖCK</b> <b>Baustoffhandel, Baumärkte, Textil- und Sporthandel, SPAR Märkte</b>	<b>Geschäftsführer</b>
	<p>Die sehr diversifizierte und eigentümergeführte regionale Unternehmensgruppe wurde gesellschaftsrechtlich umstrukturiert und die SPAR Märkte innerhalb der Familie weiter gegeben.</p> <p>Einführung eines integrierten ERP Systems, Aufbau Controlling und Kostenrechnung.</p> <p>Eine sehr große Grundstücksreserve, unmittelbar an der Autobahnausfahrt Leobersdorf gelegen und die für die Eigennutzung vorgesehen war, wurde an einen Projektentwickler verkauft und konnte damit nutzbar gemacht werden. Die Unternehmen haben sich nach Fertigstellung dort eingemietet.</p>	
<b>04/2000 – jetzt</b>	<b>alphaTeam Systemische Beratung GmbH</b>	<b>Geschäftsführender Gesellschafter</b>
	<p>Gemeinsam mit meiner Frau DDr. Silvia Dirnberger-Puchner wurde alphaTeam zu einem geschätzten Anbieter entwickelt.</p> <p>Systemische Beratung mit Training und Organisationsentwicklung, Coaching, Mediation.</p> <p>Unternehmensführung mit Interimmanagement, Aufsichtsrat und als Sparringpartner für das Top-Management.</p>	

### Chronologische Darstellung der wichtigsten Management- und Aufsichtsfunktionen

04/2000 – jetzt	alphaTeam Systemische Beratung GmbH	Geschäftsführender Gesellschafter
09/2019- 09/2020	CLEEN Energy AG (börsennotiert Wien)	Vorstand, COO
05/2018- 08/2019	CLEEN Energy AG (börsennotiert Wien)	Aufsichtsratsvorsitzender Stv.
10/2005 – 06/2017	ANGER MACHINING GmbH (mbi group Konzern)	Geschäftsführender Gesellschafter CEO in USA und Deutschland
03/2001 – 01/2002	EUROL Gruppe	Geschäftsführer
10/1997 – 06/1999	ÖBAU/ Bauwelt/ SPAR - KÖCK	Geschäftsführer
1996 - 1999	Geschäftsführender Gesellschafter (25% ) einer Unternehmenssanierung GmbH	
06/1997 – 02/1999	Geschäftsführender Gesellschafter an einem geplanten Freizeitpark Parndorf	
12/1995 – 01/1997	25% Gesellschafter der Projektgesellschaft - Designer Outlet Center Parndorf	
12/1991 – 03/1995	Kfm. Leiter und Prokurist: Filialkette Elektrohandel, Elektroinstallation, GWH-Installation	
07/1988 - 07/1991	Leiter Controlling, Organisation, Auftragsbearbeitung: Filialketten Möbeleinzelhandel	
01/1984 – 11/1987	Filial Geschäftsführer, Leiter Administration Trendsport Einzelhandel	

### 03/1993 bis 2004 Unternehmensberater, parallel zu den Managementfunktionen

Profil: Mag. Klaus Dirnberger, MAS

## Aus- und Fortbildungen, auszugsweise

2015	CSE – Certified Supervisory Expert: Incite, Wien
2013	Systemisches Führungskurriculum: Simon, Weber & Friends Heidelberg/ Berlin
2012	ISBM International Summer School on Business Mediation, Admont, 1-wöchig
2010	Kaizen/ Toyota Production System 1-Wochen Seminar (Japan)
2009	Jeweils 1-wöchige Fortbildungen „Führen“ und „Person und Kommunikation“, Controller Akademie, Markus Stamm, Starnberg
2008	ISBM International Summer School on Business Mediation, Admont, 1-wöchig
2007	CTE – Certified Turnaround Expert: Incite, Wien
2007	CMC – Certified Management Consultant: Incite, Wien (inzwischen kein Rezertifizierung)
2006	ISBM International Summer School on Business Mediation, Admont, 1-wöchig
2004	ISBM International Summer School on Business Mediation, Admont, 1-wöchig
2000/02	Studium „EGM European General Mediator – Soziale Kompetenz für Konfliktmanagement und Mediation“ an der Universität Klagenfurt, Master Abschluss MAS (Mediation) inklusive 2 Wochen Gruppendynamik (Organisationslaboratorium, Trainingsgruppe)
1999	1-wöchige Fortbildung „Change Management durch Controlling“, Controller Akademie, Markus Stamm, Starnberg
1999	1-wöchige Fortbildung „Projekte erfolgreich durchsetzen“, Controller Akademie, Markus Stamm/ Prof. Titscher, Starnberg
1993-99	diverse Seminare über Kommunikation, Konflikt, Beratungsprozessbegleitung
1993-95	Ausbildung als Trainer in der Erwachsenenbildung (WIFI)
1993	Ausbildung als Berater für ISO-9000 Qualitätsmanagementsysteme
1992/93	Ausbildung und Prüfung als Unternehmensberater
1989/90	5-stufige Ausbildung an der Controller-Akademie Gauting/München (Dr. Deyhle)
1988	Abschluss des juristischen Studiums in Linz und Salzburg an der Uni Salzburg mit Mag. jur.
1977	Matura am BORG Linz, Honauerstraße

Profil: Mag. Klaus Dirnberger, MAS (Mediation)

## Persönliches



### Zur Familie:

Geboren 30.5.1959

Verheiratet mit DDr. Silvia Dirnberger-Puchner

4 Kinder

### Hobbies und Leidenschaften:

Lebenslang begeisterter Sportler, wobei sich die Sportarten geändert haben. Schifahren, Fußball, Windsurfer („der ersten Stunde“), Badminton, ...

Seit kurzem begeisterter Anfänger beim Golf.

Anhaltende Leidenschaft für Fischen und seit 20 Jahren Fliegenfischen.

Ich freue mich sehr, wenn meine Erfahrungen sowie meine ausgeprägte hands-on Mentalität Ihr Interesse geweckt haben und hoffe, dass es zu einem persönlichen Kennenlernen kommt.

### Erreichbarkeit:

Mobil +43/ 664/ 201 22 22

Mail [dirnberger@alphateam.at](mailto:dirnberger@alphateam.at)

<http://www.alphateam.at/leistungen/unternehmensfuehrung/>

alphaTeam Systemische Beratung GmbH  
A-4470 Enns, Pflugstraße 17

(QR Kontaktdaten)

